

Menez à bien vos opérations import export

Pratique des documents et déclarations



OBJECTIFS

- > Assurer la bonne réalisation d'une opération de transport international
- > Se conformer à l'ensemble des obligations commerciales, documentaires et déclaratives
- > Intégrer les pratiques indispensables à la bonne fin de ses importations et exportations

PUBLIC

- > Nouveau responsable ou collaborateur d'un service export-import, transport, transit, douane, logistique ou commercial
- > Transporteur, transitaire, commissionnaire de transport

NOUVEAU PROGRAMME

PROGRAMME

2 JOURS

1 / Construire son offre commerciale et sa dimension contractuelle

- Que doivent contenir les conditions générales, le devis et la consultation à l'achat ?
- Quelles sont les clauses stratégiques de la commande d'achat et de vente finale ?
- Comment facture t'on des biens marchands et des prestations immatérielles à un client intra ou extra communautaire ?
- Que comprennent les factures consulaires et douanières ?

2 / Créer les documents d'accompagnement transport et logistique

- Quel est l'impact des Incoterms ?
- Que doivent contenir la packing list et la weight note ?
- Dans quels cas faut-il fournir les certificats sanitaires, d'analyse, de conformité, et les Inspections Avant Expéditions (IAE) ?
- Comment remplir efficacement les différents documents de transport (CMR, bons de livraison, etc.) ?

3 / Veiller à la bonne tenue des documents déclaratifs et fiscaux

- La cohérence des informations entre la DEB, le DAV et la déclaration de TVA (CA3)
- Les formalités liés aux certificats d'origine, titres de circulation communautaires et transit (T1, T2, EUR 1, etc.)

4 / Remplir les documents des prestataires et intermédiaires

- La lettre d'instructions au transitaire et commissionnaire
- La lettre d'ouverture de crédit documentaire et de stand by commerciale
- Les documents issus de la couverture des risques : assurances, banques et intermédiaires du commerce

LE + LAMY

- > A partir d'un dossier complet de transport international, vous travaillerez sur l'ensemble des réponses pratiques et chiffrées à apporter. Vous serez mis en situation réelle pour gérer et réussir toutes les procédures indispensables à ce type d'opération du commerce international.

INTERVENANTS

- Fabrice DESITTER, Formateur et Consultant en transport et logistique
- Mariannick SOUBISE, Consultante et formatrice en commerce international

DURÉE

2 jours

TARIF

930 € HT

CODE

62 025

SESSIONS 2010

DATES

Paris

9-10 février
17-18 mai
6-7 septembre
4-5 novembre